



22 marzo 2018

ore 14.30

Grand Hotel Mattei Ravenna Via Enrico Mattei n. 25



# Tecniche di persuasione e negoziazione

## Dott. Gianrico Carofiglio

Il seminario fornirà una rassegna di tecniche di base e di immediata applicazione per la negoziazione e la persuasione etica in contesti giuridici sia civili che penali. Sono previsti momenti di esercitazione pratica con il diretto coinvolgimento dell'uditorio. Il metodo si basa, adattandole alle esigenze dell'avvocato, sulle tecniche di interrogatorio investigativo, di esame dibattimentale e di negoziazione di polizia nelle situazioni di crisi.

Accreditato dal Consiglio dell'Ordine degli Avvocati e dal Consiglio dell'Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Ravenna con n. 4 crediti formativi