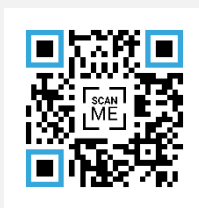


# Corso di Tecnica di negoziazione e Comunicazione efficace

*Ogni giorno, nella vita di relazione personale e professionale,  
dobbiamo gestire posizioni divergenti:  
per la tutela dei diritti di un cliente o per condurre una trattativa*

***La negoziazione è l'arma migliore  
ma perché sia efficace deve essere accompagnata da una  
buona capacità comunicativa***



*Il corso è tenuto da  
un esperto di negoziazione e comunicazione  
con pratica trentennale nella negoziazione operativa  
affiancato da  
un Avvocato civilista del foro di Ravenna*

***Date, orari e luogo:***

<i>Fase 1</i>	<i>15 Aprile , 15.00 - 18.00</i>	<i>Negoziazione e strategia di penetrazione</i>
<i>Fase 2</i>	<i>22 Aprile , 15.00 – 18.00</i>	<i>Regole della comunicazione negoziale</i>
<i>Fase 3</i>	<i>29 Aprile , 15.00 – 18.00</i>	<i>Giochi di ruolo e negoziazione simulata</i>

*Ravenna - Via Bovini, nr 41 – Vendere2puntozero*

*Il costo è di complessivi € 70 + Iva per le prime due fasi e di € 30 + Iva per la fase di negoziazione simulata  
Le iscrizioni sono aperte sino al 10 Aprile*

*Il corso è accreditato dall'Ordine degli Avvocati di Ravenna con **2 crediti formativi per ciascuna fase***

*Per l'efficacia del corso questa sessione verrà limitata ad un massimo 12 iscritti.*

*Per informazioni ed iscrizioni: [info@vendere2puntozero.it](mailto:info@vendere2puntozero.it) – 0544 460 943 – [www.vendere2puntozero.it](http://www.vendere2puntozero.it)*